

Klaar om te groeien?

MICHEL LA PIERRE
2024



Herkenbaar?

“ Ik weet dat mijn producten en diensten goed zijn, maar haal niet het meeste uit mijn marketing en sales. ”

“ Ik wil de ruimte in mijn hoofd om echt vooruit te kijken en om strategische groeidoelen en plannen ook waar te maken. ”

“ Mijn bedrijf kan veel meer profiteren van de digitale transformatie, echt de volgende stap zetten. ”

“ Ik wil meer creativiteit in mijn bedrijf, meer teamsynergie, en minder druk op mijn schouders. ”

Over jou

Je staat open voor verandering, omarmt groei

Je wilt groeien, maar wel verantwoord.

De wereld lijkt soms sneller te veranderen dan je bij kunt houden. Je weet dat dat kansen biedt, niet alleen voor jou, maar ook voor je concurrentie. Je wilt dus wel innoveren en groeien, maar bent huiverig voor forse investeringen vooraf.

Toch kun je groeien in de richting die bij jou past. De kansen van deze tijd pakken, op een bedrijfsmatig verantwoorde manier. Want ik ga je daarbij helpen.

Jouw bedrijf

Groot-MKB

- Omzet: 5m - 500m
- EBITDA: 800k - 25m
- P&L en budgetbeheer: 50k - 500k

Je bent

Eigenaar/ directeur, DGA, MT.

Loop je hier tegenaan?

Verouderde positionering & commerciële strategie

Tekort aan inzicht in markt, doelgroep en CX

Achtergebleven innovatie & productontwikkeling

Achterblijven in digitalisering & technologie

Te weinig samenwerking en synergie

MICHEL LA PIERRE

Jij groeit, je bedrijf bloeit

Ik laat zien waarin jij kunt groeien,
en geef je het advies, de methodes
en middelen waarmee jij je bedrijf
laat bloeien.



1

We beginnen bij jou

Ruimte voor persoonlijke groei

Samen bekijken we wat jouw doelen en gedrag als ondernemer zijn. Wat past authentiek bij jou, en wat kun je beter achter je laten?

Dit voelt persoonlijk en soms kwetsbaar. Maar ik zorg ervoor dat je daar sterker uitkomt. Met helderheid. Overtuiging. Je weet waar je naartoe wilt en waarom.

We stellen je visie en oprechte ambities voor je bedrijf op. Dat kan ook een veilige exitstrategie zijn, waarbij je jezelf én je bedrijf niet tekort doet.

2

We nemen je mensen mee

Samen bouwen aan de toekomst

Met je visie en groeistrategie geef je je partners, MT en werknemers een vergezicht. Een toekomstperspectief. Waarin ze hun eigen creativiteit en talenten kunnen ontplooien.

We zorgen ervoor dat je interne cultuur vol voorwaartse kracht komt. We stellen concrete plannen op en stellen teams samen. We gaan aan de slag.

3

In sprints naar je doelen

Concrete resultaten,
snelle feedback, beperkt risico.

We focussen op specifieke onderdelen van het plan en leren van de obstakels die we tegenkomen. Zo zorgen we voor directe feedback en minimaliseren we risico's.

We ronden regelmatig onderdelen af en vieren successen. We zien hoe alle onderdelen steeds beter samenwerken. Je mensen willen er onderdeel van uitmaken en ontwikkelen zich.

We gebruiken mijn uitgebreide netwerk vol expertise en betrouwbare leveranciers. Dat bespaart tijd, geld en onzekerheid. Je hoeft het niet meer alleen te doen, we groeien samen!

Werkwijze samengevat

Een deel- of totaaloplossing?
Je krijgt precies wat je nodig hebt.

- 1 **Vrijblijvend kennismaken: doelen, kansen en bedreigingen.**
- 2 **Analyse, Strategisch Advies & Scope Governance.**
- 3 **Persoonlijke ontwikkeling met doelen en gedrag**
- 4 **Draagvlak in je organisatie**
- 5 **Sprinten naar doelen**
 - We stellen prioriteiten uit de strategie op
 - Stellen een team samen
 - Plannen Sprints: korte gefocuste tijdsblokken creëren
 - Sprints: we maken de bouwstenen, met concreet resultaat
 - Implementatie in je bedrijfsvoering en marktwerking
 - Continue monitoren en verbeteren

De groei- expertise die je nodig hebt

Samenwerkende kennisdomeinen

Groei-creatie

- Buy, Build & Exit Strategie
- Positionering & Merkontwikkeling
- Go to market strategie
- Portfolio ontwikkeling
 - Waardeproposities
 - Pricing

Marketingstrategie

- Above the line (merk)
- Below the line (omzet & lead generatie)

Commerciële strategie

- Business Development
- Salesstrategie
- Customer experience optimalisatie

Innovatie

- Procesoptimalisatie,
- Digitale transformatie & data insights
 - Finance software
 - Customer Relationship Management (CRM)
 - eCommerce & PIM
 - Marketing automatisering
 - Order handling (lead to order & order to cash)
 - Ontwikkelen digitale producten en diensten
 - Websites, apps etc

Cultuuromslag & veranderingsmanagement

- Herkennen en benoemen van knelpunten
- Het vernieuwen van waarden, kaders en gedrag
- Coaching op persoonlijk en groepsniveau

Mijn achtergrond

25 jaar ervaring in groei



MICHEL LA PIERRE

Ervaring & Successen

- 50+ bedrijven geholpen met (commerciële) groei
- 5x start-up oprichter, 4 verkocht
- 5x Commercieel Directeur (CCO)
- 1x Operationeel Directeur (COO)
- 1x Country Director voor Global Ecommerce Loyalty Leader
- 3500+ mensen gecoacht (ondernemers, leiders en teams)

Sectoren

Tech (SaaS, Software/IT bedrijven)

Marketing (Agency, AI, etc.)

Retail & Groothandel

Installatiebedrijven

Travel & Leisure

Automotive

De kracht van kwetsbaarheid en netwerk

Visie

Ik geloof dat succesvolle ondernemers zich kwetsbaar op durven te stellen, om zo doorlopend te leren en innoveren - een voorwaarde om ook succesvol te blijven in deze continue veranderende wereld.

Missie

We hebben in Nederland alle ondernemers keihard nodig. Daarom is het mijn missie om ondernemers en MT's van grote MKB-bedrijven te helpen en professionele vriendschappen te onderhouden. Samen creëren we de ruimte, de aanpak voor groei en maken we het waar.

Transparante en veilige investering

Ik werk met een vaste maandelijkse fee, opgesteld op basis van een scope governance sessie. Zo weet je waar je aan toe bent. Dus geen risicovolle investering vooraf omdat je kosten spreidt.



Hierdoor kan ik blijven zolang nodig is.
Ik coach je, geef je praktische kennis, strategisch advies, implementatie begeleiding en toegang tot mijn netwerk. Samen maken we je ambitie waar.

MICHEL LA PIERRE



Ben je nieuwsgierig?

En wil je een half uur sparren over jouw toekomst?

Er is niets dat ik leuker vind dan sparren met ondernemers over hun groeimogelijkheden. Dus maak ik graag vrijblijvend een half uur voor je vrij waarin je al je vragen op me af kunt vuren.

[Vrijblijvend sparren](#)

We kunnen er natuurlijk ook een 'normaal' kennismakingsgesprek van maken. Wat jij wilt, laten we het ontdekken.

michel@lapierre.nl

Dit zeggen anderen over me

“ Michel ondersteunde onze transformatie als interim Business Innovation Director. Deze transformatie omvatte strategische (her)positionering vanuit ons DNA, businessmodel (re) design; nieuwe proposities zoals product abonnement, serviceconcepten, same day delivery, inclusief journey's en beleving waar klanten blij van worden.

Michel heeft indrukwekkende kennis, en passie. Hij heeft het MT aan de hand genomen om nieuwe concepten te adopteren en te implementeren. ”

Olger Kistemaker
Chief Marketing Officer BCC

“ Naast coaching biedt Michel inzichten als succesvolle scale-up ondernemer en waardevolle introducties uit zijn netwerk. Als je je jouw bedrijf wilt laten groeien, zorgen Michels aanpak, netwerk en coaching gegarandeerd succes. ”

Alex Kempe
Head of Commercial Lines Chubb

“ Michel hielp onze Europese directeuren en mijzelf met leiderschapsprogramma's. We zijn zowel individueel als in teamverband meer in balans, wat een harmonieuze verbinding vormt tussen de menselijke dimensie en onze resultaten. Het levert ons al meer op dan we ooit hadden gedacht. ”

Julien Fabius
Directeur EU & Aandeelhouder OJ Group

**“Ben je klaar om te groeien,
bloeien én oogsten?”**

Neem contact op

Plan meteen in

MICHEL LA PIERRE